

INFORMAZIONI PERSONALI

Giuseppe Sbarbaro

- ☎ 02 42292302
- ✉ g.sbarbaro@utiliteam.it
- 🌐 www.utiliteam.it
- 🗣 Skype giuseppe_sbarbaro

Sesso M | Data di nascita 09/03/1966 | Nazionalità Italiana

POSIZIONE RICOPERTA

Socio fondatore, Amministratore Unico

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

2004 - oggi

Socio fondatore, Amministratore Unico

Utiliteam Co. S.r.l. - Via Tortona 37, 20144 Milano

- Direttore Generale
 - Direttore Vendite
 - Consulente Manager
- Nel ruolo di Consulente Manager ho seguito progetti nelle aree:

- Separazione contabile
- Separazione funzionale
- Gare per l'affidamento delle concessioni di distribuzione
- Enforcement
- Tariffe regolate del servizio di distribuzione del gas
- Formazione

I temi maggiormente seguiti sono stati:

- La **separazione funzionale**, della quale mi sono occupato dal 2007, ossia da quando la normativa in materia è stata introdotta per la prima volta in Italia. Ho seguito direttamente i primi ed i più importanti progetti di separazione funzionale, inclusi quelli nei gruppi Edison, Iren, LGH, AEB-Gelsia, Estra, e vari altri. Ho presenziato alla verifica ispettiva in materia di unbundling condotta nel 2011 presso il gruppo AEB Gelsia. Ho contribuito alla predisposizione della proposta di impegni in materia di unbundling che le società del gruppo AEB Gelsia hanno presentato ottenendone l'approvazione e di conseguenza la sospensione del procedimento sanzionatorio. Ho presenziato attivamente alla verifica ispettiva tenutasi nel 2017 presso Geslia S.r.l. circa l'attuazione degli impegni proposti in materia di unbundling, nonché il mantenimento della conformità del sistema di scambi intercompany. Tuttora prendo parte ai progetti di separazione funzionale di maggiore rilevanza.
- L'**enforcement**, avendo progettato, sviluppato ed aggiornato – sulla scorta di molteplici esperienze maturate affinando le imprese in occasione di verifiche ispettive, procedimenti sanzionatori, proposte di impegni e impugnazioni di sanzioni – il corso di formazione riguardante l'attività ispettiva e sanzionatoria condotta da ARERA, proposto per la prima volta nell'ambito di un'iniziativa promossa da Federutility (oggi Utilitalia) nell'aprile 2012, poi riproposto in versione open negli anni 2012-2014 e quindi eseguito circa 20 volte in versione in house presso gruppi del settore tra i quali ACEA, ACSM AGAM, AIMAG, BrianzAcque, CVA, LRH, Metropolitana Milanese, Uniacuqe, nonché presso Confservizi Piemonte e presso Viveracqua, così rivolgendomi alla generalità degli operatori del settore idrico del Piemonte e del Veneto.

Attività o settore Servizi di consulenza di direzione nel settore delle public utilities

2003 - 2004

Responsabile Marketing Gruppo e area Manager Utilities

Valor Team S.r.l. (Gruppo MC) - Via Savona 52, 20144 Milano

- Organizzazione ex novo dell'area marketing, introducendo in azienda il sistema di sales force automation ed il sistema di email marketing
- Riposizionamento del marchio e sviluppo sito internet, company profile, brochure, ecc.
- Presidio commerciale dell'area Nord Ovest del mercato utilities, sviluppando il 50% del fatturato aziendale

Attività o settore Società di consulenza direzionale e aziendale

- 2002 - 2003 **Account Manager**
Omar S.p.A. (Gruppo Allaxia) - Bitritto (BA)
- Mercato seguito: aziende del settore Energy & Utilities - area Nord
 - Prodotti/servizi offerti: consulenza strategico/organizzativa, sistemi informativi a supporto dell'area marketing e vendite, servizi commerciali
- Attività o settore Società di consulenza e servizi
- 1993 - 2001 **Socio Operativo**
Valor Team S.r.l. - Viale di Porta Vercellina 10, 20123 Milano
- Dal 1999: progettazione e proposizione dell'offerta con ruolo prevalentemente commerciale
 - Dal 1997: conduzione di progetti complessi, con ruolo prevalente di project manager
 - Dal 1993: conduzione di progetti di consulenza nell'area organizzazione
- Attività o settore Società di consulenza direzionale e aziendale

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- 1994 **Laurea in Ingegneria Gestionale**
Politecnico di Milano
Discipline tecniche e scientifiche di base, gestione aziendale, gestione della produzione industriale, finanza, logistica.

DOCENZA

- Ottobre 2015 **Le gare d'ambito per la distribuzione del Gas**
Utiliteam Co. S.r.l.
- Luglio e Settembre 2015 **La separazione funzionale – I nuovi requisiti introdotti dal TIUF**
Utiliteam Co. S.r.l.
- Aprile 2014 **Le ispezioni AEEGSI nel settore idrico – Presupposti, conseguenze e tutele**
Utiliteam Co. S.r.l.
- Ottobre 2013 **L'enforcement dell'Autorità – Poteri e diritti, sanzioni e impegni. Le ispezioni nel concreto, materia per materia**
Utiliteam Co. S.r.l.
- Gennaio 2013 **Servizio Idrico Integrato: Dalla Tariffa all'Unbundling**
Utiliteam Co. S.r.l.
- Novembre 2012 **Unbundling e Ispezioni – Come impostare un sistema di unbundling a prova di ispezione**
Utiliteam Co. S.r.l.
- Giugno 2010 **L'unbundling funzionale – Come implementare e mantenere un modello conforme alla normativa in vigore e alle best practice di settore, alla luce della Del. ARG/Com 57/10**
Utiliteam Co. S.r.l.

- 2009 La separazione funzionale – Come implementare e mantenere un modello di governance ed organizzazione conforme alla normativa ed alle best practices di settore
Utiliteam Co. S.r.l.
- 2007 Corporate governance nelle utilities - Lo stato dell'arte e le novità introdotte dalla separazione funzionale
IIR - Istituto Internazionale di Ricerca
- 2007 Le nuove disposizioni in tema di separazione funzionale introdotte dall'AEEG con del. 11/07
Federutility
- 2007 Testo Integrato di Unbundling - Novità normative e impatto concreto sulle imprese
Utiliteam Co. S.r.l.
- 2007 La gestione efficiente e conforme del servizio distribuzione, tra regole per il libero accesso e obblighi di qualità del servizio
Conferenza Nazionale del Gas Naturale
- 2007 Indagine di settore ed iniziative della Commissione europea sui mercati del gas e dell'energia elettrica
LBLAlliance
- 2004 Gli effetti sulla redditività delle aziende gas della riforma della tariffa di vendita
Valor Team
- 2004 Corso di alta formazione in management, economia e diritto dei servizi a rete
MIP - Politecnico di Milano School of Management
- 2004 La gestione della sicurezza e continuità del servizio, e degli standard di qualità commerciale nell'attività di distribuzione del gas
ATIG (Associazione Tecnica Italiana Gas)

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiana

Altre lingue	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	Buona	Buona	Buona	Buona	Discreta

Competenze comunicative

- Ottime competenze comunicative acquisite durante la mia esperienza di direttore vendite
- Capacità di docenza in corsi di formazione: relatore a diversi convegni e corsi per il settore Energy & Utilities, con particolare riferimento ai temi della separazione funzionale finalizzata alla liberalizzazione dei mercati energetici, della separazione contabile e delle tariffe dei servizi regolati

Competenze organizzative e gestionali

▪ Forte capacità nel Project Management di progetti di consulenza e nella gestione di Team di lavoro

Competenze informatiche

Ottima padronanza del Personal Computer e dei programmi di office automation del pacchetto Microsoft Office, ivi compreso il database relazionale Microsoft Access e i programmi per la pubblicazione nel WEB.

ULTERIORI INFORMAZIONI

Pubblicazioni

Coautore dell'opera: "Linee guida per la Separazione Funzionale nel settore Energia" - Federutility

Dati personali

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali" all'art. 13 GDPR 679/16.